

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Бублик Владимир Александрович
Должность: Ректор
Дата подписания: 30.06.2023 08:45:58
Уникальный программный ключ:
c51e862f35fca08ce36bdc9169348d2ba451f033

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«УРАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЮРИДИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ
ИМЕНИ В. Ф. ЯКОВЛЕВА»

«Утверждено»
Решением Ученого Совета УрГЮУ
имени В. Ф. Яковлева
от 26.06.2023 года

ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Договорное регулирование предпринимательской деятельности

Основная профессиональная образовательная программа высшего образования – программа бакалавриата по направлению подготовки

40.03.01 Юриспруденция

(профиль: **Правовое регулирование предпринимательской деятельности**)

ЧАСТЬ 1. (не публикуется)

ЧАСТЬ 2. МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО РАБОТЕ С ОЦЕНОЧНЫМИ МАТЕРИАЛАМИ

РАЗРАБОТЧИКИ	
КАФЕДРА:	Предпринимательского права
	Запорощенко В.А. к.ю.н., доцент

I. ТЕКУЩИЙ КОНТРОЛЬ

1. Теоретические вопросы/задания

Методические указания выполнения:

Теоретические вопросы / задания в том или ином виде используются при устном или письменном опросе студентов и проверяют степень и качество освоения ими теоретического материала по дисциплине, умение логично рассуждать, лаконично излагать свои мысли по существу дела.

При ответе на теоретический вопрос студент воспроизводит закрепленные в нормативных правовых актах и/или доктринальные определения правовых понятий, о которых идет речь. Указывает и раскрывает признаки, виды, классификации понятий и категорий; при необходимости дает общую характеристику правового регулирования рассматриваемых отношений с указанием актуальных источников; приводит примеры.

При этом студент демонстрирует владение профессиональной терминологией, умение соотносить между собой различные правовые понятия и категории, нормы различных по юридической силе и отраслевой принадлежности источников. При ответе на теоретический вопрос оценивается также осведомленность студента о существующих точках зрения ученых и/или правовых позициях судов по дискуссионным аспектам вопроса.

Теоретический вопрос:

«Раскройте понятие и признаки предпринимательского договора?»

Ответ:

Понятие «предпринимательский договор» широко применяется в учебной и научной литературе. Однако оно не получило нормативного закрепления в действующем законодательстве, а также в правоприменительной практике. Вместе с тем, анализ положений ГК РФ позволяет очертить

несколько групп норм, которые в скрытой форме подразумевают предпринимательский договор.

- нормы ГК РФ, указывающие на принадлежность лиц — участников договорных обязательств к субъектам предпринимательской деятельности. Так, законодатель прямо предусматривает необходимость участия коммерческих организаций во всех публичных договорах (ст. 426), договорах финансирования под уступку денежного требования (ст. 825), доверительного управления имуществом (ст. 1015) и коммерческой концессии (ст. 1027).

- нормы-правила ГК РФ, согласно которым в качестве стороны обязательства называются лица, осуществляющие предпринимательскую деятельность. К ним относятся: договор поставки (ст. 506), поставки товаров для государственных нужд (ст. 525), контрактации (ст. 535), хранения на товарном складе (ст. 907).

- нормы ГК РФ, определяющие предпринимательские цели использования передаваемого имущества. Так, по договору финансовой аренды (лизинга) арендодатель обязуется приобрести в собственность указанное арендатором имущество у определенного им продавца и предоставить арендатору это имущество за плату во временное владение и пользование для предпринимательских целей (ст. 665 ГК РФ).

Таким образом, **предпринимательский договор** - двух или многостороннее соглашение субъектов предпринимательской деятельности, направленное на осуществление предпринимательских целей, в сфере предпринимательской деятельности. Предпринимательский договор — комплексный правовой институт, сочетающий нормы частноправовых и публичных начал. Элементы публичного права особо присутствуют в договорах, заключаемых публично - правовыми образованиями, выступающими в качестве покупателей, заказчиков. Поэтому можно утверждать, что предпринимательский договор представляет собой межотраслевое (комплексное) понятие.

Классификация предпринимательских договоров.

По сферам деятельности

1. Договоры в сфере производственного предпринимательства:

1) предпринимательские договоры о передаче товаров в собственность, в хозяйственное ведение или в оперативное управление (поставка товаров, в том числе для государственных нужд, контрактация, энергоснабжение, продажа недвижимости, продажа предприятия);

2) предпринимательские договоры по передаче имущества в пользование (прокат, аренда транспортных средств, аренда зданий и сооружений, аренда предприятий, финансовая аренда (лизинг), коммерческая концессия); предпринимательские договоры по выполнению работ (строительный подряд, подряд на выполнение проектных и изыскательских работ, подрядные работы для государственных нужд, выполнение научно-исследовательских, опытно-

конструкторских и технологических работ);

3) предпринимательские договоры возмездного оказания услуг (перевозка, хранение, доверительное управление имуществом).

2. Договоры в сфере посреднической деятельности: договоры возмездного оказания услуг (поручение, комиссия, агентирование).

3. Договоры в сфере финансовой деятельности: заем и кредит, финансирование под уступку денежного требования (факторинг), банковский вклад, банковский счет, расчеты и др.

4. Договоры в сфере консультационного предпринимательства (выделяют в экономической литературе) – предпринимательские договоры возмездного оказания услуг (аудиторских, информационных, консалтинговых, юридических). При этом договор с адвокатом (равным образом, с нотариусом, арбитражным управляющим) не может считаться предпринимательским договором.

Принимая во внимание направленность договора, следует особо выделить предпринимательские договоры на учреждение различных образований. К их числу следует отнести: договор простого товарищества (договор о совместной деятельности), учредительные договоры, корпоративные договоры.

Поименованные и непоименованные договоры (безыменные).

Типизированные и нетипизированные. Последние, в свою очередь, подразделяются на смешанные, комплексные и комбинированные. **Смешанный договор** — это договор, в котором содержатся элементы различных договоров, предусмотренных законом или иными правовыми актами (п. 3 ст. 421 ГК РФ). Например, договор финансирования под уступку денежного требования (ст. 824 ГК РФ), хотя и содержит элементы нескольких договоров, тем не менее, он является самостоятельным, а не смешанным договором. **Комплексным** является договор, содержащий элементы, нормы различных отраслей права. Классическим примером такого договора является соглашение о разделе продукции, сочетающее в себе частноправовые и публично - правовые элементы. Другой пример: государственный контракт на поставку товаров для государственных нужд (ст. 526 ГК РФ). Соответственно, **комбинированным** считается договор, в котором сочетаются, с одной стороны, элементы смешанного договора, с другой — комплексного.

Указанными видами не заканчивается классификация предпринимательского договора.

Продолжая деление договора, можно выделить **общепринятые в ГК РФ виды гражданско-правового договора** (консенсуальный и реальный, возмездный и безвозмездный, основной и предварительный, свободный и обязательный, публичный и др.).

2. Тестовые задания

Тестирование проверяет знание и понимание студентом теоретического материала по

определенной теме дисциплины, поэтому подготовка к нему требует изучения лекционного материала, учебной литературы, нормативных правовых актов по теме тестирования. Оценивание выполнения тестовых заданий осуществляется в зависимости от того, верно или неверно студент ответил на тестовое задание.

Тестовое задание с одним правильным ответом

Риск случайной гибели или случайного повреждения объекта строительства, составляющего предмет договора строительного подряда, несет (по общему правилу):

- а) заказчик;
- б) подрядчик;
- в) до истечения гарантийных сроков несет подрядчик;
- *г) до приемки этого объекта заказчиком несет подрядчик.

1. Договор является предпринимательским, если (укажите 2 ответа):

- а) опосредует гражданско-правовые отношения;
- *б) заключен между субъектами предпринимательской деятельности;
- *в) объект договора используется в предпринимательских целях;
- г) заключен лицами, из которых хотя бы одно является субъектом предпринимательской деятельности.

3. Задачи (практические задания)

Методические указания выполнения:

Приступать к решению задач необходимо только после освоения теоретического материала и изучения необходимой судебной практики.

Предлагаем следующий алгоритм решения задачи. Сначала в быстром темпе необходимо прочитать условие задачи для понимания общего смысла и сформулированного задания. Затем прочитать второй раз в медленном темпе для понимания проблемной ситуации и правильного установления ее внутренних связей, выявления заключенного в них конфликта. Повторное чтение задачи должно сопровождаться начертанием соответствующей схемы для наглядного восприятия условий задачи, а также формулированием подлежащих разрешению вопросов. С помощью схемы и текста задачи необходимо определиться с субъектным составом правоотношений, их характером, фактическими основаниями возникновения и их правовым регулированием. Далее нужно оценить правовое положение и действия субъектов с позиции норм различных отраслей законодательства.

Формулируем выводы, подкрепляем каждый вывод детальной аргументацией. Решение задачи в письменной форме излагаем подробно, грамотно, логически непротиворечиво, с теоретическим, нормативным обоснованием, со ссылкой на действующую судебную практику (при наличии

таковой).

Решение задачи обязательно должно содержать детальный анализ ситуации и опираться на конкретные нормы материального и процессуального права.

Практическое задание:

Между ООО «ЛУЧ» (поставщик) и ИП Романовым А.С. (покупатель) заключен договор поставки оборудования для производства. Согласно условиям договора, форма оплаты 60 процентов - предоплата, остальные 40 процентов производятся после письменного уведомления покупателя о готовности продукции. Оплата производится согласно счету на предоплату в соответствии со спецификацией (заявкой).

Покупателем произведен авансовый платеж, после приемки оборудования в нем обнаружены скрытые недостатки, в связи с чем покупателем оставшая часть платежа не внесена.

Поставщик обратился в суд с требованием о взыскании долга по договору поставки. Покупатель предъявил встречный иск о взыскании стоимости товара ненадлежащего качества.

Какое решение должен принять суд, в случае поставки товара ненадлежащего качества?

Решение:

Согласно п. 1 ч. 2 ст. 475 ГК РФ, в случае существенного нарушения требований к качеству товара (обнаружения неустранимых недостатков, недостатков, которые не могут быть устранены без несоразмерных расходов или затрат времени, или выявляются неоднократно, либо проявляются вновь после их устранения, и других подобных недостатков) покупатель вправе по своему выбору:

отказаться от исполнения договора купли-продажи и потребовать возврата уплаченной за товар денежной суммы;

потребовать замены товара ненадлежащего качества товаром, соответствующим договору.

В соответствии с положениями статьи 469 Гражданского кодекса Российской Федерации продавец обязан передать покупателю товар, качество которого соответствует договору купли-продажи. Если законом или в установленном им порядке предусмотрены обязательные требования к качеству продаваемого товара, то продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность, обязан передать покупателю товар, соответствующий этим обязательным требованиям.

Согласно ч.ч. 1, 2 ст. 523 ГК РФ, односторонний отказ от исполнения договора поставки (полностью или частично) или одностороннее его изменение допускаются в случае существенного нарушения договора одной из сторон. Нарушение договора поставки поставщиком предполагается существенным в случаях поставки товаров ненадлежащего качества с недостатками, которые не

могут быть устранены в приемлемый для покупателя срок.

С учетом изложенного, суд должен прийти к выводу о законности одностороннего отказа покупателя от исполнения договора поставки в связи с существенным нарушением договора поставщиком, выразившемся в поставке товаров ненадлежащего качества с недостатками, которые не могут быть устранены в приемлемый для покупателя срок и удовлетворить требования покупателя о взыскании стоимости некачественного товара (Определение ВАС РФ от 26.10.2009 N ВАС-13744/09 по делу N А41-К1-8203/07).

4. Деловая игра Пример:

Аннотация:

СЦЕНАРИЙ ДЕЛОВОЙ ИГРЫ

«Заключение договора на торгах» Деловая игра – это творческая, эмоциональная и динамическая форма обучения, которая позволяет обеспечить наибольшую вовлеченность студентов в образовательный процесс. Идея игры состоит в том, чтобы студенты, изучив правовое регулирование, получили практический опыт организации и проведения, в т. ч. юридического сопровождения, заключения договора на торгах, выбора в зависимости от фактических обстоятельств и полученной роли стратегии и тактики поведения, получили опыт совместного принятия решений. Немаловажным аспектом при этом является командная работа и формирование soft skills будущих специалистов.

Цель: формирование умений и навыков реализации норм ГК РФ, ФЗ от 21.11.2011 № 325-ФЗ «Об организованных торгах» в профессиональной деятельности, развитие и укрепление навыков коммуникации и работы в команде.

Задачи:

- проанализировать правовое положение лиц, участвующих при проведении торгов, и использовать его особенности при заключении договора;
- изучить цель, особенности проведения и последствия процедуры торгов (конкурс, аукцион);
- организовать и провести силами студентов конкурс при заключении договора в соответствии с установленной процедурой, включая составление необходимых документов.

Организация деловой игры:

Академическая группа разбивается на четыре команды, каждая из которых путем жеребьевки получает номер и соответствующие ему роль и задание, которое необходимо выполнить при подготовке к проведению и в ходе игры:

№1 «Организатор торгов (специализированная организация)»

№2 «Конкурсная комиссия»

№3 «Участник торгов 1»

№4 «Участник торгов 2»

№ 5 «Собственник вещи»

Не менее, чем за день до начала игры команды должны подготовить и разместить в элементе «Форум» учебного курса в Moodle документы согласно полученному заданию для ознакомления с ними участников других команд, взаимного комментирования и оценивания преподавателем.

Игра проводится в аудитории, но при необходимости ее можно провести дистанционно в формате

ВКС.

Игровое время – 1 час 20 мин.

Подведение итогов – 10 мин.

Ход деловой игры:

Команда №1 «Организатор торгов» составляет извещение о проведении конкурса.

Команды №№ 3,4 «Участники торгов» подают заявки в установленном законом порядке.

Команда № 2 «Конкурсная комиссия» оценивает конкурсные заявки в установленном законом порядке и объявляет победителя.

Команда № 5 «Собственник вещи» заключает договор с победителем.

Регламент выступлений команд – 10 минут.

Подведение итогов игры:

Преподаватель совместно со студентами подсчитывает баллы в соответствии с установленными критериями оценки и определяет команду-победителя.

5. Доклад/реферат

Методические указания выполнения:

Тематика докладов/рефератов определяется преподавателем и доводится до сведения студентов в зависимости от необходимости использования такого оценочного средства в рамках учебного курса. Доклад/реферат – это краткое изложение результатов изучения теоретических и практических аспектов заданной правовой темы, включающее обзор соответствующих информационных источников.

Целью использования данного оценочного средства является определение качества усвоения теоретического содержания дисциплины в ходе самостоятельной работы с литературой, нормативными правовыми актами, материалами правоприменительной практики. Кроме того, при подготовке доклада/реферата студенты развивают такие навыки как системное и критическое мышление, самоорганизация и саморазвитие. Публичное изложение результатов изучения какой-либо темы развивает коммуникативные навыки студента.

При оценивании доклада/реферата учитываются следующие характеристики работы: содержание доклада/реферата соответствует заявленной теме, указаны правовые источники, регулирующие рассматриваемые отношения, проведен анализ правовых понятий/категорий в рамках рассматриваемой темы, дана общая характеристика нормативно-правового регулирования и указаны существующие правовые и/или правоприменительные проблемы, использованы примеры правоприменительной практики, сделаны выводы. Библиография работы отвечает признакам достаточности и актуальности.

Письменная работа выполняется в соответствии с установленными требованиями к структуре и

оформлению, включая соблюдение этики цитирования.

Устное выступление по возможности должно сопровождаться презентацией и указанием на использованные источники информации.

6. Подготовка юридического документа

Методические указания выполнения:

Подготовка юридического документа как оценочное средство может применяться по инициативе преподавателя по отдельным темам дисциплины в индивидуальном или групповом формате работы со студентами. Вид документа и задание относительно его содержания определяется преподавателем и доводятся до сведения студентов в каждом конкретном случае.

Перед подготовкой юридического документа студенту необходимо осуществить правовой анализ отношений, лежащих в его основе, определить субъектный состав правоотношения, оценить правовое положение и действия субъектов, выработать оптимальную позицию для принятия профессионального решения. Подготовка юридического документа осуществляется студентом исходя из системного подхода к правовому регулированию соответствующих отношений нормами материального и процессуального права.

Юридические документы оформляются в машинописном виде, с учетом установленных требований по документообороту (ГОСТ Р 7.0.97-2016 «Система стандартов по информации, библиотечному и издательскому делу. Организационно-распорядительная документация. Требования к оформлению документов», утв. Приказом Росстандарта от 08.12.2016 № 2004-ст). В документе должны быть указаны обязательные реквизиты. Должны быть соблюдены языковые нормы официально-делового стиля документа. Также должны быть соблюдены форматы бумаги, поля, нумерация страниц, оформление дат, сокращения слов в документах, написание чисел, физических величин, оформление таблиц и выводов, знаки препинания и символы. Локальные акты, процессуальные документы выполняются на листе А4, шрифт – 14, интервал – 1,5.

При оценивании выполненной работы по подготовке юридического документа учитывается, что в содержании документа студент верно применяет теоретические знания, правильно обосновывает принятое решение, умеет самостоятельно обобщать и излагать материал, не допуская ошибок. При подготовке документа учтены все необходимые для применения нормы материального и процессуального права. Кроме того, на оценку влияет своевременная подготовка документа в полном объеме, соответствующем по форме и содержанию установленным требованиям.

II. ПРОМЕЖУТОЧНАЯ АТТЕСТАЦИЯ

Методические указания для подготовки к экзамену:

Для подготовки к экзамену студенту необходимо в рабочей программе дисциплины найти

перечень вопросов для экзамена и внимательно ознакомиться с их содержанием. Затем необходимо изучить/повторить теоретический материал по дисциплине в соответствии с указанным перечнем вопросов, используя лекционный материал, конспекты семинарских занятий, учебную литературу и нормативные правовые акты.

При выполнении тестовых заданий на экзамене студенту следует внимательно прочитать каждый из поставленных вопросов. Это позволит определить область знаний, проверить наличие которых призван тот или иной вопрос. После ознакомления с вопросом следует приступить к прочтению предлагаемых вариантов ответа. Причем, рекомендуем прочитать все варианты, даже если один из них кажется вполне удовлетворительным. В качестве ответа надлежит выбрать тот, который соответствует правильному ответу.

Тестовое задание с одним правильным ответом

В случае, когда на результат работы не установлен гарантийный срок, предельный срок обнаружения недостатков после передачи результата работ заказчику, составляет:

- *а) два года;
- б) три года;
- в) пять лет;
- г) десять лет.

Тестовое задание с несколькими правильными ответами

Покупатель по договору поставки в случае существенного нарушения требований к качеству товара (обнаружения неустранимых недостатков, недостатков, которые не могут быть устранены без несоразмерных расходов или затрат времени, или выявляются неоднократно, либо проявляются вновь после их устранения, и других подобных недостатков) вправе по своему выбору:

- а) расторгнуть договор поставки и потребовать соразмерного уменьшения покупной цены;
- *б) отказаться от исполнения договора поставки и потребовать возврата уплаченной за товар денежной суммы;
- *в) потребовать замены товара ненадлежащего качества товаром, соответствующим договору;
- г) признать договор поставки незаключенной сделкой.

Теоретическое задание: Исполнение предпринимательского договора: понятие, принципы.

Глава 22 ГК РФ содержит нормы об исполнении обязательств. В то же время, Кодекс не дает определение понятия «исполнение обязательств». Статья 309 гласит: «Обязательства должны исполняться надлежащим образом в соответствии с условиями обязательства и требованиями закона, иных правовых актов, а при отсутствии таких условий и требований — в соответствии с

обычаями делового оборота или иными обычно предъявляемыми требованиями».

В. С. Толстой дает следующее определение исполнения обязательства - исполнение обязанности в обязательственном правоотношении представляет собой совершение должником действия, которого вправе требовать от него кредитор.

Исполнение обязательства - это сделка (совокупность гражданско- правовых сделок).

С другой стороны, ряд ученых отмечает, что исполнение договора выражается не только в совершении тех или иных действий, но в воздержании от совершения действий, которые составляют его предмет. В данном случае имеет место пассивное исполнение обязанности. К исполнению обязательства применяются общие положения о сделках, в том числе правила о недействительности сделок (ст. 166–181 ГК РФ).

Принципы надлежащего и реального исполнения обязательств — составная часть теории и практики правового регулирования исполнения обязательств (в т.ч. исполнения предпринимательского договора). Указанные принципы не получили нормативного закрепления в ГК РФ, тем не менее, они выводятся из содержания отдельных норм Кодекса.

Реальное исполнение означает совершение обязанным лицом реальных действий по исполнению договора. При этом эти действия не сводятся только к обязанности исполнить обязательство в полном соответствии с условиями договора о предмете. Реальное исполнение предполагает также совершение должником других действий как-то: отгрузка продукции, оплата ее покупателем и др. В свою очередь, надлежащее исполнение обязательства есть количественная и качественная характеристика совершаемых должником действий. Надлежащее исполнение включает в себя следующие элементы: а) исполнение обязательства надлежащему лицу и надлежащим лицом; б) исполнение надлежащим предметом; в) исполнение в надлежащем месте; г) исполнение в надлежащий срок.

Например, поставщик обязан передать покупателю оговоренный в договоре товар, т. е. совершить определенные действия. Именно в этом проявляются свойства принципа реального исполнения обязательства. Однако с точки зрения надлежащего исполнения поставляемый товар должен отвечать определенным количественным и качественным показателям. В противном случае можно говорить о поставке товара ненадлежащего качества. Другой пример: покупатель обязан оплатить за проданный товар; иначе говоря, реально совершить конкретные действия. С позиции же надлежащего исполнения обязательства такая оплата должна быть совершена в определенной сумме, в определенной форме расчетов и в определенный срок.

В сфере предпринимательства имеется ряд особенностей исполнения обязательств. Так, **исполнение обязательства с множественностью лиц**, по общему правилу, является солидарным, если законом или договором не предусмотрено иное (п. 2 ст. 322 ГК РФ). В соответствии с п. 1 ст. 323 ГК РФ при солидарной обязанности должников кредитор вправе требовать исполнения как от

всех должников совместно, так и от любого из них в отдельности, причем как полностью, так и в части долга. Солидарные должники остаются обязанными до тех пор, пока обязательство не исполнено полностью (п. 2 ст. 323 ГК РФ).

Другая особенность исполнения обязательств в области предпринимательских отношений связана **со сроком исполнения**. Статья 314 ГК РФ устанавливает общие правила о сроке исполнения обязательств, а ст. 315 регламентирует досрочное исполнение обязательств. Кодекс дифференцирует режим досрочного исполнения обязательств с учетом наличия или отсутствия предпринимательской деятельности. Так, досрочное исполнение обязательств, связанных с осуществлением его сторонами предпринимательской деятельности допускается только в случаях, когда возможность исполнить обязательство до срока предусмотрена законом, иными правовыми актами или условиями обязательства либо вытекает из обычаев делового оборота или существа обязательства.

Положения ГК РФ о **месте исполнения** обязательств также отражают характер и специфику предпринимательства. Так, исполнение обязательств предпринимателя передать товар или иное имущество должно быть произведено в месте изготовления или хранения имущества, если это место было известно кредитору в момент возникновения обязательств.

Специфика исполнения предпринимательского договора дает о себе знать на стадиях исполнения конкретных договоров. Например, при поставке товаров ГК устанавливает правила о периодах такой поставки (ст. 508), доставке товаров (ст. 510), восполнении недопоставки товаров (ст. 511), принятии товаров покупателем (ст. 513).

Статья 528 регламентирует порядок **одностороннего отказа** от исполнения договора поставки. В частности, односторонний отказ от исполнения договора поставки (полностью или частично) допускается в случае существенного нарушения договора одной из сторон (п. 2 ст. 450 ГК РФ).

Отдельная статья ГК РФ (ст. 531) посвящена **исполнению государственного контракта**. В тех случаях, когда в соответствии с условиями государственного контракта поставка товаров осуществляется непосредственно государственному заказчику или по его указанию (отгрузочной разрядке) другому лицу (получателю), отношения сторон по исполнению государственного контракта регулируются по правилам ст. 506–523 ГК. При поставке товаров получателем, указанным в отгрузочной разрядке, оплата товаров производится государственным заказчиком, если иной порядок расчетов не предусмотрен государственным контрактом.

Таким образом, исполнение предпринимательского договора имеет свою специфику, которая получила закрепление как в общие нормы (правилах), так и специальных.

ЧАСТЬ 3. *(не публикуется)*