

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Бублик Владимир Александрович
Должность: Ректор
Дата подписания: 14.08.2023 16:15:51
Уникальный программный ключ:
c51e862f35fca08ce36b8916744b0a411035

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«УРАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЮРИДИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ
ИМЕНИ В. Ф. ЯКОВЛЕВА»

«Утверждено»
Решением Ученого Совета УрГЮУ
имени В. Ф. Яковлева
от 26.06.2023 года

ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Правовое сопровождение внешнеэкономических сделок

Основная профессиональная образовательная программа высшего образования – программа магистратуры по направлению подготовки
40.04.01 Юриспруденция
(профиль (магистерская программа): **Юрист-международник**)

ЧАСТЬ 1. (не публикуется)

ЧАСТЬ 2. МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО РАБОТЕ С ОЦЕНОЧНЫМИ МАТЕРИАЛАМИ РАЗРАБОТЧИКИ

КАФЕДРА:	Предпринимательского права
АВТОРСКИЙ КОЛЛЕКТИВ:	<i>Щекочихина Елена Петровна, к.ю.н., доцент</i>

I. ТЕКУЩИЙ КОНТРОЛЬ

ТЕСТ

1. Внешнеторговая сделка – это:

- а) сделка с участием российских и иностранных контрагентов в области внешней торговли товарами, услугами, информацией и интеллектуальной собственностью;
- б) любая сделка с участием российских и иностранных контрагентов;
- в) сделка, расчеты по которой производятся в иностранной валюте;
- г) сделка, которая регулируется исключительно международными договорами.

Правильный ответ: а)

2. Внешнеэкономическая деятельность – это:

- а) деятельность по экспорту/импорту товаров;
- б) внешнеторговая, инвестиционная и иная деятельность, включая производственную кооперацию, в области международного обмена товарами, информацией, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности (правами на них);
- в) внешнеторговая в области международного обмена товарами, информацией, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности (правами на них);
- г) вид экономической деятельности, заключающийся в организации обмена товарами, информацией, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности (правами на них);

Правильный ответ: б)

3. В зависимости от объекта сделки выделяются следующие внешнеторговые сделки:

- а) сделки с оплатой в денежных единицах;
- б) сделки в сфере купли-продажи;
- в) сделки в сфере оказания услуг;
- г) двусторонние.

Правильный ответ: б), в)

4. Форма договора купли-продажи подчиняется:

- а) личному закону продавца
- б) личному закону покупателя
- в) праву страны места совершения сделки
- г) праву страны, подлежащему применению к самой сделке.

Правильный ответ: г)

5. Стороной, которая осуществляет исполнение, имеющее решающее значение для содержания договора перевозки, признается сторона, являющаяся:

- а) грузоотправитель;
- б) грузополучатель;
- в) перевозчик;
- г) экспедитор.

Правильный ответ: в)

Методические рекомендации к решению тестовых заданий:

При выполнении тестовых заданий обучающемуся следует внимательно прочитать каждый из поставленных вопросов. Это позволит определить область знаний, проверить наличие которых призван тот или иной вопрос. После ознакомления с вопросом следует приступить к прочтению предлагаемых вариантов ответа. Причем, рекомендуем прочитать все варианты, даже если один из них кажется вполне удовлетворительным. В качестве ответа надлежит выбрать тот, который соответствует правильному ответу. Обучающийся должен дать один или несколько вариантов правильного ответа из предложенного списка ответов.

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ

6. В МКАС при ТПП Российской Федерации поступило исковое заявление организации - покупателя (Российская Федерация) к компании-продавцу (Бельгия) о взыскании денежных средств.

Иск мотивирован тем, что между истцом и ответчиком был заключен договор, согласно которому ответчик обязался поставить товар в количестве, ассортименте и по ценам, указанным в инвойсах, а истец обязался принять и оплатить товар.

В рамках исполнения договора ответчик по заказу истца выставил проформу инвойса, который был оплачен истцом в полном объеме, что подтверждается заявлением о переводе с отметкой банка о выполнении.

Поскольку в инвойсе ответчик не указал срок поставки товара, как это предусматривалось условиями договора, истец, ссылаясь на ст. 33 Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г., считает, что ответчик должен был поставить товар в разумный срок.

Как указал истец, с момента авансового платежа прошло больше года, в связи с чем поставка товара для истца потеряла смысл.

Какое решение должен принять суд?

Ответ: для правильного решения необходимо ознакомиться с материалами лекции, знать основания ответственности сторон по внешнеторговым сделкам.

Между Российской Федерацией и Бельгией действует Конвенция о договорах международной купли-продажи товаров от 1980 г.

Как общепризнанные в международной торговле принципы права, к отношениям сторон по договору также подлежат применению Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА.

Пунктом с) ст. 33 Венской конвенции для определения срока поставки используется критерий разумного срока после заключения договора. Согласно указанной статье продавец должен поставить товар: а) если договор устанавливает или позволяет определить дату поставки - на эту дату; б) если договор устанавливает или позволяет определить период времени для поставки - в любой момент в пределах этого периода, поскольку из обстоятельств не следует, что дата поставки назначается Покупателем, или с) в любом другом случае - в разумный срок после заключения договора. Подобное правило содержится и в Принципах международных коммерческих договоров УНИДРУА (ст. 6.1.1).

Непоставка товара в течение более чем года в отсутствие доказательств обратного не соотносится с разумным сроком поставки.

Согласно п. 1 ст. 46 Венской конвенции покупатель вправе потребовать исполнения продавцом своих обязательств, если только покупатель не прибег к средству правовой защиты, несовместимому с таким требованием.

В соответствии со ст. 1.3 Принципов УНИДРУА договор, заключенный надлежащим образом, является обязательным для сторон. Он может быть изменен или прекращен только в соответствии с его условиями или по соглашению сторон или иным образом в соответствии с настоящими Принципами.

Таким образом, исковые требования подлежат удовлетворению.

Методические указания для решения практических заданий: Решение практических заданий нацелено на формирование у студента соответствующих практических умений. Решение предлагаемых заданий является средством текущего и промежуточного контроля приобретенных в течение учебного периода знаний и навыков студентов, а также необходимо для самооценки студентами их уровня подготовленности. Изложение решения задач должно быть кратким, не загромождено большим количеством текстовых формулировок используемых утверждений и определений. Степень подробности изложения решений задач должна соответствовать степени подробности решения примеров в соответствующих разделах теоретических материалов. Само решение необходимо обосновать.

ПОДГОТОВКА ДОКЛАДА

Примерные темы докладов:

1. Признаки внешнеэкономического договора в российском законодательстве, международных договорах, правовой доктрине и их классификация.
2. Субъекты внешнеэкономических договоров
3. Способы оказания услуг. Понятие «коммерческое присутствие» при оказании услуг.
4. Сделки с объектами интеллектуальной деятельности.
5. Меры нетарифного регулирования и проблемы заключения и исполнения внешнеэкономических сделок.
6. Использование «мягкого права» при заключении внешнеэкономических сделок
7. Особенности определение международного характера договора перевозки и выбора применимого права.
8. Транспортные условия в договоре международной купли-продажи товаров
9. Общая характеристика договорных отношений при осуществлении инвестиционной деятельности и их виды.
10. Источники правового регулирования договорных отношений в сфере международного обмена объектами интеллектуальной собственности.

Методические указания по подготовке доклада: Содержание выступления должно соответствовать заявленной теме, должны быть указаны все нормативные правовые акты, регулирующие рассматриваемые отношения, проведен анализ правовых понятий/категорий по рассматриваемой теме, дана общая характеристика правового регулирования, используется правоприменительная практика. Библиография работы должна отвечать признакам достаточности (не менее 5 источников) и актуальности. Работа должна быть оформлена в соответствии с установленными требованиями и с соблюдением этики цитирования (устное выступление рекомендуется сопровождать презентацией с указанием использованных источников).

II. ПРОМЕЖУТОЧНАЯ АТТЕСТАЦИЯ

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ВОПРОСЫ

1. Понятие внешнеэкономической сделки и проблема определения ее международного характера.
2. Признаки внешнеэкономического договора в российском законодательстве, международных договорах, правовой доктрине и их классификация.
3. Стороны внешнеэкономических сделок и понятие «коммерческое предприятие стороны».
4. Система источников правового регулирования внешнеэкономических сделок и их особенность.
5. Унификация права международных коммерческих контрактов и ее исторические аспекты.
6. Методы унификации права международных коммерческих контрактов. Унификация коллизионных норм. Унификация материальных норм. Договорная и внедоговорная унификация.
7. Универсальная, региональная и частноправовая унификация права международных коммерческих контрактов.
8. Международные договоры как источник правового регулирования внешнеэкономических сделок, их виды и место в правовой системе РФ.
9. Правовая природа международных договоров как источника правового регулирования внешнеэкономических сделок. Непосредственное действие международных договоров.
10. Проблемы толкования международных договоров, регулирующих внешнеэкономические сделки.
11. Основные конвенции в сфере международной торговли товарами и услугами. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров как важнейший источник правового регулирования внешнеэкономических сделок.
12. Понятие международного торгового обычая. Классификация торговых обычаев. Юридический характер торговых обычаев.
13. Обычай в системе источников правового регулирования внешнеэкономических сделок.
14. Обычаи в сфере внешней торговли товарами. Обычаи в сфере торгового мореплавания. Обычаи в сфере международных расчетов. Обычаи в сфере международного страхования.
15. История разработки и принятия Инкотермс. Правовая природа Инкотермс. Общая характеристика Инкотермс.
16. Влияние Инкотермс на условия договора международной купли-продажи товаров и смежные с ним договоры.
17. Понятие, правовая природа и содержание *lex mercatoria*. Определение пределов использования *lex mercatoria*.
18. Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА и условия их применения.
19. Принципы Европейского договорного права и условия их применения.
20. Типовые контракты и условия их применения к внешнеэкономическим сделкам.
21. Использование проформ при заключении внешнеэкономических сделок. «Война» проформ.
22. Понятие «выбор применимого права» и его содержание. Проблемы толкования термина «право» при его выборе.
23. Принцип автономии воли сторон при выборе применимого права: понятие, пределы, временные ограничения и способы выражения. Выбор права к части договора.
24. Правовая природа и форма соглашения о выборе права.
25. Установление применимого права в силу коллизионных норм. Закон наиболее тесной связи.
26. Проблема определения применимого права к заключению договора.
27. Понятие договора международной купли-продажи товаров. Источники правового регулирования договора международной купли-продажи товаров.
28. Признание международного характера купли-продажи в российском законодательстве, международных договорах и судебной практике. Толкование термина «товар».
29. Форма договора международной купли-продажи товаров.
30. Порядок заключения договора международной купли-продажи товаров.
31. Права и обязанности сторон. Влияние базисных условий поставки на права и обязанности сторон.

32. Место поставки по договору международной купли-продажи товаров.
33. Переход права собственности и рисков.
34. Требования к товару. Маркировка и ее значение. Техническая, товарная и иная документация.
35. Срок исполнения обязательств по договору международно купли-продажи товаров.
36. Цена и условия расчетов по договору международной купли-продажи товаров.
37. Ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств по договору международной купли-продажи товаров. Освобождение от ответственности.
38. Понятие международной перевозки грузов, ее признаки. Критерии определения международного характера перевозки. Классификация международных перевозок.
39. Источники правового регулирования международной перевозки грузов.
40. Понятие договора международной перевозки грузов и его правовая природа.
41. Договоры международной перевозки груза морским транспортом.
42. Договоры международной перевозки груза железнодорожным транспортом.
43. Договоры международной перевозки груза автомобильным транспортом.
44. Договоры международной авиационной перевозки груза.
45. Субъекты договора международной перевозки грузов.
46. Транспортные условия в договоре международной купли-продажи товаров.
47. Транспортные факторы базиса поставки.
48. Ответственность по договорам международной перевозки грузов.
49. Понятие международных расчетов и их виды.
50. Условия о платежах в договоре международной купли-продажи товаров.
51. Особенности источников правового регулирования международных расчетов.
52. Международные конвенции в сфере международных расчетов.
53. Обычаи в регулировании международных расчетов.
54. Понятие и виды страхования во внешнеэкономической деятельности. Условия страхования.
55. Специфика и структура договора страхования во внешнеэкономической сфере.
56. Понятие страховых документов (страховой полис, страховой сертификат, страховое объявление, коверног, счет страховщика).
57. Понятие международной услуги. Виды услуг. Способы оказания международных услуг.
58. Особенности субъектного состава в договорах на оказание международных услуг.
59. Особенности источников правового регулирования отношений в сфере международных услуг. Проблемы выбора применимого права.
60. Общая характеристика договорных отношений при осуществлении инвестиционной деятельности и их виды.
61. Источники правового регулирования договорных отношений при осуществлении внешнеэкономической инвестиционной деятельности.
62. Договор коммерческой концессии и проблемы его применения.
63. Договорные отношения в сфере международного обмена объектами интеллектуальной собственности. Их виды.
64. Источники правового регулирования договорных отношений в сфере международного обмена объектами интеллектуальной собственности.

Методические указания по подготовке к устному ответу (собеседованию): Подготовка к устному ответу (собеседованию) проводится в ходе самостоятельной работы студентов и включает в себя повторение пройденного материала по вопросам, выносимым на промежуточный контроль. Помимо основного материала студент должен изучить дополнительную рекомендованную литературу и информацию по сформулированному вопросу. При ответе на теоретический вопрос студент должен дать формулировки определений понятий, раскрыть содержание правового регулирования отдельных общественных отношений, составляющих предмет транспортного права, привести необходимые классификации.

При выставлении оценки преподаватель учитывает правильность ответа по содержанию, его последовательность, самостоятельность суждений и выводов, умение связывать теоретические положения с практикой, в том числе и с будущей профессиональной деятельностью.

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ

В МКАС при ТПП Российской Федерации поступило исковое заявление организации - покупателя (Великобритания) к компании-продавцу (Российская Федерация) о взыскании денежных средств.

Иск мотивирован тем, что между истцом и ответчиком был заключен договор, согласно которому ответчик обязался поставить товар, а истец обязался принять и оплатить товар.

Истец обязался перевести на расчетный счет ответчика невозвратный авансовый платеж. Ответчик обязан был вернуть аванс только в случае расторжения договора по инициативе последнего.

В соответствии с договором ответчик обязался передать оборудование по акту приема-передачи в распоряжение истца либо выбранного им перевозчика в месте поставки в определенный срок при условии своевременного осуществления истцом авансового платежа.

Во исполнение условий договора истцом был переведен на счет ответчика авансовый платеж, что подтверждается соответствующим платежным поручением. Однако в нарушение условий договора оборудование истцом поставлено не было ни в указанный в договоре срок, ни позднее. Предложений, уведомлений или требований о расторжении договора не поступало.

Ответчик вернул на счет истца авансовый платеж по договору в полном объеме с формулировкой: "Возврат ошибочно зачисленных денежных средств".

Поскольку согласно договору ответчик обязан был вернуть аванс только в случае расторжения договора по его инициативе, истец, получив денежные средства, счел договор расторгнутым ответчиком в одностороннем порядке.

Истец заключил с третьим лицом договор, согласно которому истец продал, а третье лицо купило оборудование, приобретаемое истцом по договору с ответчиком.

Истец просит взыскать с ответчика сумму упущенной выгоды, определенной истцом как сумму не полученного им дохода, составляющую разницу между стоимостью приобретенного истцом оборудования по договору и стоимостью продажи им этого же оборудования по заключенному истцом с покупателем договору.

Какое решение должен принять суд?

Ответ: для правильного решения необходимо ознакомиться с материалами лекции, знать основания ответственности сторон по внешнеэкономическим сделкам.

Договором не согласовано применимое право.

Стороной, которая осуществляет исполнение, имеющее решающее значение для содержания договора, признается, если иное не вытекает из закона, условий или существа договора либо совокупности обстоятельств дела, сторона, являющаяся продавцом в договоре купли-продажи (пункт 3 статьи 1211 ГК РФ).

Таким образом, правом, применимым к отношениям сторон из договора является право Российской Федерации.

Согласно статье 7 ГК РФ составной частью российского материального права являются также международные конвенции, в которых участвует Российская Федерация и которые подлежат применению преимущественно перед правилами внутреннего гражданского права.

В силу указанной статьи ГК РФ к правоотношениям сторон, возникшим в связи с реализацией данного Контракта, подлежат применению предписания Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. (Венской конвенции).

Таким образом, к отношениям сторон подлежат применению нормы ГК РФ, Венской конвенции.

Согласно статье 74 Венской конвенции убытки за нарушение договора одной из сторон составляют сумму, равную тому ущербу, включая упущенную выгоду, который понесен другой стороной вследствие нарушения договора. При этом такие убытки не могут превышать ущерба, который

нарушившая договор сторона предвидела или должна была предвидеть в момент заключения договора как возможное последствие его нарушения, учитывая обстоятельства, о которых она в то время знала или должна была знать.

Из договора не следует, что стороны указали, что оборудование приобретается истцом для его последующей перепродажи. Следовательно, ответчик не знал и не должен был знать или предвидеть заключение истцом договора на продаваемое ответчиком истцу оборудование, что означает, что ответчик не может отвечать за ущерб, если истец его даже и понес.

Договор был заключен истцом до даты перечисления им авансового платежа на счет ответчика. На момент заключения договора право собственности на оборудование к истцу не перешло, само оборудование находилось во владении ответчика. Таким образом, заключая договор, истец действовал с нарушением принципа разумности, закрепленного в статье 8 Венской конвенции.

Таким образом, требование истца о взыскании упущенной выгоды по договору удовлетворению не подлежит.

Методические указания для решения практических заданий: Решение практических заданий нацелено на формирование у студента соответствующих практических умений. Решение предлагаемых заданий является средством текущего и промежуточного контроля приобретенных в течение учебного периода знаний и навыков студентов, а также необходимо для самооценки студентами их уровня подготовленности. Изложение решения задач должно быть кратким, не загромождено большим количеством текстовых формулировок используемых утверждений и определений. Степень подробности изложения решений задач должна соответствовать степени подробности решения примеров в соответствующих разделах теоретических материалов. Само решение необходимо обосновать.

ЧАСТЬ 3. (не публикуется)